



**Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

# Руководитель отдела продаж

## Обо мне

Награды и достижения

Обладатель третьего места на чемпионате Молдовы по K1

Обладатель второго места на чемпионате Тирасполя по боксу

Призер чемпионата трудовых резервов по боевому самбо

Обладатель первого разряда по шахматам

Призер международного чемпионата по шахматам в Испании

Обладатель второго разряда по шашкам

Автор 4х аккредитованных статей в области физической культуры

## Опыт работы

**Руководитель отдела продаж · TELLUS · Кишинев**

*Апрель 2024 - Январь 2025 · 10 месяцев*

- Анализ рынка
- Анализ конкурент
- Работа с аналитикой
- Работа с 1С (7и8)
- Работа в атоCRM
- Подбор персонала и его обучение
- Обслуживание VIP клиентов
- Проведение собраний
- Годовое и месячное планирование
- Поиск маркетинговых решений
- Ведение переговоров и заключение контрактов
- Закупка товаров

Достижения

- Создал физический отдел продаж
- Обучил торговых представителей
- Разработка и реализация стратегии продаж , привлечение ключевых клиентов и увеличение объемов продаж на 30%

Навыки: Знание CRM систем, Знание 1С (7,8), Навыки

- 👤 26 лет
- ♂ Мужской
- 📍 Кишинев
- 💰 30 000 MDL

## ТОП Навыки

- **Акцентированность на результат** · 1 год
- **Презентационные навыки** · 1 год
- **Работа в Команде** · 12 месяцев
- **Делегирование и развитие** · 12 месяцев
- **Грамотный возврат средств в фирму** · 12 месяцев
- **Умение мыслить тактически в конкретном моменте и стратегически в прогрессии** · 10 месяцев

## Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя

## Языки

- **Румынский** · Свободно владею
- **Русский** · Родной
- **Английский** · Средний
- **Немецкий** · Базовый

## Навыки

- Софт-Скиллы Умение мотивировать команду. Высокий уровень коммуникативных и презентационных навыков. Умение работать в условиях высокой нагрузки и стресса. Знание бизнес-процессов и умение оптимизировать их. Умение мыслить тактически в конкретном моменте
- Гибкость и стрессоустойчивость
- Хард-Скиллы Управление продажами и стратегическое планирование Ведение переговоров и заключение сделок Анализ рынка и конкурентов Навыки наставничества и управления командой Знание CRM-систем (amoCRM) Работа с большими объемами данных и аналитика Знание 1

наставничества и управления командой, Умение анализировать рынок и конкурентов, Умение мотивировать команду, Высокий уровень презентационных и коммуникативных навыков, Гибкость и стрессоустойчивость, Знание бизнес-процессов и умения оптимизировать их, Умение мыслить тактически в конкретном моменте и стратегически в прогрессии

### **Супервайзер · Sapico · Кишинев**

*Январь 2024 - Апрель 2024 · 4 месяца*

- Ведение документации
- Обучение команды
- Выполнение плана продаж
- Планограмма
- Заключение договоров на поставку дополнительного оборудования

Достижения :

Обучил команду и вместе с ней , выполнил фокусированный план продаж на 140% , который не выполнялся никем.

Навыки: Упорство, Целенаправленность, Коммуникабельность, Умение мотивировать, Умение работать в команде

### **Супервайзер · Magdalinas · Кишинев**

*Март 2023 - Февраль 2024 · 12 месяцев*

- Управление командой
- Возврат дебиторской задолженности
- Обучение команды

Достижения

- Создание собственной команды
- Увеличение продаж своего отдела на 53%

Навыки: Работа в Команде, Грамотный возврат средств в фирму, Делегирование и развитие

### **Торговый представитель · Customagic · Кишинев**

*Сентябрь 2021 - Январь 2023 · 1 год 5 месяцев*

Достижения

- Увеличил продажи своего района более чем на 300%
- Поставил рекорд фирмы по сумме продаж
- Подключил более 40 новых клиентов

Навыки: Презентационные навыки, Акцентированность на результат

### **Желаемая отрасль**

- Продажи / Розничная торговля

## **Водительское удостоверение**

Категория: B

## **Образование: Высшее**

### **USEFS**

*Год окончания: 2022*

Факультет: Физическая культура

Специальность: Легкая атлетика

### **Dunarea de jos din Galat**

*Год окончания: 2022*

Факультет: Физическая культура

Специальность: Тренер

## **Курсы, тренинги**

### **Гребень продаж**

*Год окончания 2024*

Организатор: Михаил Гребенюк

### **Линейная структура управление компанией**

*Год окончания 2024*

Организатор: Олег Сковородников

### **Бизнес форум MillionClub**

*Год окончания 2024*