



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Менеджер по продажам

Обо мне

"Энергичный и целеустремленный специалист с опытом в сфере продаж. Обладаю сильными аналитическими и коммуникативными навыками, умею находить подход к клиентам и работать на результат. Всегда стремлюсь к профессиональному росту и внедрению эффективных решений. Готов привнести в вашу компанию экспертизу, внимание к деталям и ориентацию на качество."

Опыт работы

Менеджер по продажам - (оптовая торговля продуктов питания и товаров для дома) · SRL "Leovitcom" · Кагул

Август 2024 - Январь 2025 · 6 месяцев

Осуществлял оптовые продажи продовольственных и хозяйственных товаров, сотрудничал с минимаркетами в городе и южных регионах Молдовы.

Вёл активный поиск и привлечение новых клиентов, а также поддерживал и развивал отношения с существующими партнёрами.

Консультировал клиентов по ассортименту, ценам и условиям сотрудничества, подбирал оптимальные товарные предложения.

Оформлял заказы, контролировал их выполнение, координировал логистику и доставку товаров.

Навыки: Знание ассортимента продукции, Контроль поставок и товарных остатков, Ведение переговоров и деловая переписка

Мастер по оклейке автомобилей (Car Wrapping Specialist) · Time to chill · Liverpool

Декабрь 2023 - Март 2024 · 3 месяца

Мастер по оклейке автомобилей и рекламных поверхностей. Осуществлял оклейку автомобилей виниловой, защитной и световозвращающей пленкой.

Наносил рекламные пленки на различные поверхности,

👤 25 лет

♂ Мужской

📍 Кишинев

💰 15 000 MDL



ТОП Навыки

- **Знание ассортимента продукции** · 6 месяцев
- **Ведение переговоров и деловая переписка** · 6 месяцев
- **Контроль поставок и товарных остатков** · 6 месяцев
- **Презентация товаров и услуг** · 4 месяца
- **Ведение клиентской базы (CRM)** · 4 месяца
- **Холодные и теплые звонки** · 4 месяца

Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)
- Удалённо

Языки

- **Румынский** · Родной
- **Русский** · Родной
- **Английский** · Разговорный

Навыки

- Продажи и работа с клиентами – активные и пассивные продажи, ведение переговоров, выявление потребностей клиентов
- Консультирование – глубокие знания о продукте, рекомендации и подбор оптимальных решений для клиентов
- Анализ и расчеты – точность в расчетах, понимание себестоимости, составление коммерческих предложений
- Работа с документацией – оформление договоров, работа с заказами, ведение отчетности
- Знание рынка – анализ конкурентов, понимание трендов в отрасли
- Навыки работы с программами – CRM-системы, офисные программы
- Коммуникация и стрессоустойчивость – грамотная речь, работа с возражениями, ориентация на результат
- Организаторские способности – управление рабочим процессом, контроль сроков и качества выполнения задач

Водительское удостоверение

Категория: В

работал с графическими элементами.

Обеспечивал точность нанесения материалов и долговечность покрытия.

Работал с различными видами пленок и инструментами для оклейки.

Навыки: Технологии нанесения и растяжки пленки, Грамотное общение и презентация выполненных работ, Внимательность к деталям и аккуратность, Терпение и усидчивость, Физическая выносливость и ловкость рук

Сметчик / Специалист по расчету стоимости · Larson · Москва

Ноябрь 2022 - Январь 2023 · 3 месяца

Организовывал и проводил встречи с потенциальными клиентами для оценки объема и стоимости ремонтных работ.

Выполнял расчёт сметы и формировал коммерческое предложение с учетом потребностей клиента.

Выявлял потребности заказчика, отрабатывал возражения и заключал сделки на месте.

Достигал и перевыполнял установленные планы продаж.

Навыки: Расчет стоимости строительных, ремонтных и монтажных работ, Определение объемов работ и материалов, MS Excel (формулы, сводные таблицы), Оптимизация затрат и поиск способов снижения стоимости, Подготовка тендерной документации

Менеджер по продажам - Специалист по продажам и консультированию · Bristol · Москва

Февраль 2022 - Июнь 2022 · 5 месяцев

Осуществлял продажи консалтинговых и брокерских услуг, проводил консультации потенциальных клиентов.

Сопровождал клиентов на всех этапах открытия инвестиционного счета.

Работал с клиентской базой (горячие, теплые, холодные лиды), осуществлял исходящие звонки в формате Call-центра.

Вёл учет и взаимодействие с клиентами в CRM-системе, проводил сделки и достигал установленных плановых показателей.

Эффективно отрабатывал возражения клиентов, обеспечивая высокий уровень конверсии.

Навыки: Холодные и теплые звонки, Ведение переговоров и заключение сделок, Выявление потребностей клиентов, Презентация товаров и услуг, Ведение клиентской базы (CRM)

Официант (элитный караоке-клуб) · ShutUp · Москва

Октябрь 2021 - Январь 2022 · 4 месяца

Обеспечивал высокий уровень сервиса и гостеприимства в премиальном заведении.

Консультировал гостей по меню и винной карте, рекомендовал блюда и напитки с учетом предпочтений.

Принимал и оперативно передавал заказы на кухню и в бар, контролировал их своевременную подачу.

Поддерживал атмосферу заведения, учитывая индивидуальные пожелания клиентов.

Навыки: Грамотная речь, приветливость и клиентоориентированность, Навыки командной работы (взаимодействие с барменами, кухней, кальянщиками), Энергичность и выносливость

Желаемые отрасли

- Колл-центр / Бэк-офис
- Логистика / Транспорт
- Продажи / Розничная торговля

Образование: Высшее

Университет города Петрошань, Румыния

Год окончания: 2021

Факультет: Экономика торговли, туризма и сервиса

Специальность: Бизнес и администрирование